

ER KOMEN VEEL DWANGAKKOORDEN ZONDER FAILLISSEMENT

# ADVISEREN VAN BEDRIJVEN IN ZWAAR WEER

Tal van ondernemers bevinden zich in een vliegende storm. Is een schipbreuk onvermijdelijk? Adviseurs die vanuit verschillende windrichtingen het overzicht bewaren, kunnen helpen een ramp te voorkomen. Tijdens de SRA-Branche- en advieskring Adviseren van bedrijven in zwaar weer, die eerder dit jaar plaatsvond, kregen zij gereedschappen aangereikt om het schip op een onstuimige zee op koers te houden.

**R**egelmatig ziet Gert Romme, directeur van Gremio Vitalis, dat ondernemers wachten met het nemen van ingrijpende maatregelen tot de storm in alle hevigheid losbarst. Afwachten in de hoop dat de wind gaat liggen en het tij keert, is een strategie die zelden vruchten afwerpt, blijkt uit zijn dagelijkse praktijk. "Wij verzorgen onder andere strategische, financiële en bedrijfskundige opleidingen en merken dat veel bedrijven aarzelen hun koers tijdig te verleggen." Kijk ook kritisch naar de structuur van het bedrijf, adviseert Romme, want onderhoud moet je plegen als het mooi weer is.

## ALTERNATIEVEN

Nietsdoen is een van de vier scenario's die Romme tijdens de branche- en advieskring 'Adviseren van bedrijven in zwaar weer' behandelde. "Helaas kiezen veel ondernemers voor deze optie. Zij wachten af en hopen op betere tijden, terwijl er alternatieven zijn. Vernieuw bijvoorbeeld bestaande producten en diensten, versterk je concurrentiepositie, probeer je te onderscheiden. Lukt dat niet, dan is het verstandig om tijdig nog rigouzeuzer in te grijpen."



GERT ROMME

**Wacht niet met het nemen van ingrijpende maatregelen tot de storm in alle hevigheid losbarst.**



## INSOLVENTIEPRAKTIJK

Uitgebreid staat Romme in zijn presentaties stil bij begrippen als surseance van betaling, faillissement en de stand van zaken rond de WHOA en de WOVO. Ook de voor- en nadelen van een pre-pack of flitsfaillissement en de laatste ontwikkelingen uit de insolventiepraktijk komen uitgebreid aan bod.

Vooraf zijn behandeling van de WHOA en de dwangakkoorden sprak veel deelnemers aan, zo heeft Romme ervaren tijdens de digitale bijeenkomsten. "Bij surseance is de ondergang vaak onafwendbaar, doorstarten van de onderneming wordt vooral gebruikt om een sanering door te voeren en een flitsfaillissement wordt vaak uitgelegd als een oneigenlijk instrument voor een reorganisatie. Deze methoden leiden in de praktijk zelden tot het gewenste resultaat."

Interessanter zijn volgens Romme de mogelijkheden van de WHOA. Dit instrument is begin dit jaar van kracht geworden en is erop gericht bedrijven te helpen die in zwaar weer verkeren. Schuldsanering vormt de spil waar deze nieuwe wetgeving om draait. De WHOA is een van de ingrijpendste wijzigingen in de Nederlandse insolventiewetgeving in decennia. Niet langer staat de schuldeiser centraal, maar de schuldenaar. "Vroeg of laat krijgen veel ondernemers ermee te maken, verwacht ik. Op dit moment is er nog nauwelijks jurisprudentie over. Daarom heb ik tijdens de branche- en advieskring nadrukkelijk aandacht aan dit onderwerp besteed." Invoering van de WHOA zal er volgens Romme ook toe leiden dat spontane financiering van het mkb uitdagender wordt, terwijl de behoefte eraan juist groeit. ■



## BRANCHE- EN ADVIESKRING 2021

*SRA organiseert in Eindhoven en Houten de Branche- en advieskring. Ieder kwartaal behandelt een deskundige actuele ontwikkelingen, risico's en toekomstverwachtingen van een branche of adviesthema. Nog gepland staan:*

- *Trends en ontwikkelingen in de bouw (september)*
- *Financiering in het MKB (update, november)*

*Kijk voor het programma en meer informatie op [www.sra.nl/kringen](http://www.sra.nl/kringen) of neem contact op met [kringen@sra.nl](mailto:kringen@sra.nl).*