

# SRA Leerroute: Bedrijfskundige advisering

## Basis

**SRA**

### Opfrissen en actualiseren

**Algemeen**

- ✓ **Financieel succes halen met duurzaamheidsinvesteringen** 4 PE  
U bent in staat uw klanten proactief te adviseren over financieel aantrekkelijke energiebesparing.
- ✓ **Werkkapitaalbeheer en weerstandsvermogen verbeteren** 6 PE  
U herkent de methoden en technieken van kredietverleners bij het beoordelen van het werkkapitaal en de financiële weerbaarheid van uw klant.
- ✓ **Liquiditeit in crisistijd** 6 PE  
U kunt de huidige en toekomstige liquiditeitspositie van uw klant inzichtelijk maken.
- ✓ **De dag van de horecaondernemer** 6 PE  
U kunt de nieuwste trends en ontwikkelingen in de horecasector voor uw klant vertalen naar de adviespraktijk.
- ✓ **Corona en discontinuïteit? Voorkom faillissement!** 6 PE  
U adviseert proactief uw klanten om discontinuïteit te voorkomen.
- ✓ **De dag van het familiebedrijf** 11 PE  
U bent in staat om de zakelijke en de privé belangen in het familiebedrijf te behartigen.
- ✓ **Branche en Advies Kring** 12 PE  
U kunt de actualiteiten op het gebied van diverse branches toe passen in de praktijk.
- ✓ **Actualiteiten driedaagse 2021** 22 PE  
U kunt actuele ontwikkelingen binnen uw vakgebied vertalen naar concrete kansen voor uw mkb-klant.

**Financiëren**

- ✓ **Creëer een optimale financieringsstructuur** 6 PE  
U bent in staat om de juiste financieringsstructuur op te zetten voor uw klant.
- ✓ **Onderhandelen met bankiers** 6 PE  
U weet (her)financieringsrisico's voor uw klanten te beperken.
- ✓ **Financieringstrends in 2021-2022** 9 PE  
U weet volgens de nieuwste financieringstrends uw klanten te ondersteunen bij de financieringsaanvraag.
- ✓ **Financieel succes met duurzaam ondernemen** 9 PE  
U weet uw klant wegwijs te maken in subsidies voor duurzaam ondernemen.

**Bedrijfsovername**

- ✓ **Waarderen, taxeren en financieren van vastgoed** 5 PE  
U weet de onderhandelingspositie voor uw klant te verbeteren.
- ✓ **Waarderen met de DCF-methode** 9 PE  
U weet de DCF-methode toe te passen bij een bedrijfswaardering.
- ✓ **In fases naar een succesvolle bedrijfsoverdracht** 9 PE  
U kunt uw klant adviseren over een succesvolle pre-exit, MBO, MBI of aandelenparticipatie.
- ✓ **TIAS/SRA Masterclass bedrijfswaardering** 36 PE  
U weet een goed onderbouwde bedrijfswaardering te formuleren voor uw klant.

Bedrijfskundige advisering

## Verdieping

**SRA**

### Verdiepen en kennis opdoen

**Algemeen**

- ✓ **Verandermanagement voor accountants** 6 PE  
U weet uw klant te adviseren in verandertrajecten.
- ✓ **Duurzaamheid in de bouwsector** 6 PE  
U weet subsidies of fiscale mogelijkheden over duurzaamheid in de bouwsector te benutten.
- ✓ **Rendementsverbetering in crisistijd** 6 PE  
U weet de organisatie van uw klant door te lichten en kostenbesparingen op te sporen.
- ✓ **Nieuwe business- en verdienmodellen in het mkb** 6 PE  
U weet voor uw klant en eigen kantoor meer commercieel succes te behalen.
- ✓ **Nieuwe organisatievormen in het mkb** 6 PE  
U bent in staat om alternatieve organisatievormen te adviseren voor uw klant en weet deze te onderbouwen.
- ✓ **Masterclass: De Turnaround bij de mkb-ondernemer** 9 PE  
U weet tijdig te signaleren en te handelen wanneer uw klant in zwaar weer komt.
- ✓ **De bedrijfskundige accountant** 15 PE  
U bent in staat om voor uw klant een strategisch plan te formuleren.
- ✓ **De succesvolle familiebedrijfsadviseur** 16 PE  
U kunt de processen in het familiebedrijf in goede banen leiden.

**E-learning**

- 📎 **Het Familiebedrijf** 1 PE  
U weet risico's binnen het familiebedrijf te signaleren én advieskansen optimaal te benutten.

**Financiëren**

- ✓ **Nieuw CDD-beleid bij klanten: impact op uw klanten** 5 PE  
U weet het nieuwe CDD-beleid van banken te vertalen naar de gevolgen voor uw klant.
- ✓ **Erkend Financiering adviseur MKB** 30 PE  
U weet uw vak-kennis op het gebied van bancaire en alternatieve financieringsvormen toe te passen in de praktijk.

**E-learning**

- 📎 **De succesvolle financieringsaanvraag** 2 PE  
U kunt een kredietvoorstel schrijven, rekening houdend met de risico's van de onderneming.

**Bedrijfsovername**

- ✓ **Masterclass: De DCF-methode in de praktijk** 6 PE  
U weet een prognose- en waarderingsmodel in Excel te bouwen voor uw klant.
- ✓ **TIAS/SRA Praktijktraining Bedrijfswaardering** 18 PE  
U weet uw kennis over bedrijfswaardering te vertalen naar de praktijk.

**E-learning**

- 📎 **NIUW** **Bedrijfswaardering in het mkb 1** 2 PE  
U kent de belangrijkste basistechnieken om economische waardeberekeningen toe te passen.
- 📎 **Bedrijfswaardering in het mkb 2** 3 PE  
U weet met actuele elementaire kennis van bedrijfswaardering een onderneming te waarderen.

Bedrijfskundige advisering



Neem voor vragen en/of een persoonlijk opleidingsadvies contact op met: **Marjolein van der Poel**, [mvdpoel@sra.nl](mailto:mvdpoel@sra.nl) of 030 656 60 60.